



Verksamhetsberättelse ArmIT 21/22

Bakgrund

I vår verksamhetsplan så ville vi efter COVID-pandemin satsa på att hålla fler fysiska evenemang samt nå ut till fler företag som studenter kanske inte hört talas om tidigare, detta för att visa upp en bredare arbetsmarknad. Vi hade även som mål att förbättra ArmIT's interna struktur och satsa på mer långsiktiga samarbetsavtal. Vi ville även göra ArmIT med synligt på sektionen då det funnits en historik av bristande intresse för att söka till just ArmIT.

Vi började även verksamhetsåret med en motion som blev nedröstad av sektionen vilket kändes som en motgång för gruppen. Men vi väde snabbt på det och såg som en morot att kämpa ännu hårdare för att förbättra ArmIT's och kommitténs rykte på sektionen.

Allmänt

Vi i ArmIT 21/22 började tidigt med att göra om - med godkännande av StyrIT 21/22 - ArmIT's och sektionens pengaflödesmodell. Tidigare så var ArmIT den enda kommittén på sektionen som gjorde ett positivt resultat och dessa pengar fördelades sedan på alla kommittéer som tilläts att göra ett negativt resultat i olika storlek beroende på kommitté och verksamhet. I den nya modellen så jobbade ArmIT mer med att få in sponsorer till olika arrangemang som rörde andra kommittéers verksamhet och hjälpte till med kontakten och utformandet av företagets synlighet på olika arrangemang som hölls av de andra kommittéerna. På så sätt gick företagets pengar direkt till den kommitté som höll arrangemanget, vilket gjorde att varje kommitté som kunde hålla sponsrade arrangemang gick plus på sina arrangemang istället för minus eller plus-minus-noll. Detta innebar att ArmIT's resultat påverkades negativt men hela sektionens resultat påverkades positivt, eftersom att flera sponsrade arrangemang kunde hållas genom att fler kommittéer var med och arrangerade fler företagsarrangemang än tidigare.

Ytterligare en positiv effekt av detta var att ArmIT's verksamhet blev mer synliggjord internt på sektionen genom att ArmIT's arbete och dess betydelse för sektionens ekonomi blev mer öppen och transparent, vilket av vår erfarenhet att döma gjorde ArmIT mer uppskattad av de andra kommittéerna.

Vi gjorde även om ArmIT's interna struktur genom att fokusera på att skriva samarbetsavtal med de företag vi samarbetar med och på så sätt ingå i ett långsiktigt samarbete som gynnar båda parter. Det var väldigt uppskattat av företagen och det fanns ett tydligt syfte och mål med varje avtal om vad företagen skulle få ut och vilka ansvar och krav som ställdes på båda parter. Detta gjorde även att fler arrangemang planerades in i ett tidigare skede och att vi i kommittéen kunde planera ut arrangemangen under året och även samarrangera i större utsträckning. Vilket i sin tur gjorde att företagen fick



ut mer av sina arrangemang genom att de i samråd med ArmIT kunde planeras in när studenterna hade mer tid att närvara på arrangemangen.

Sammanfattning

Sammanfattningsvis så har vi i ArmIT 21/22 uppfyllt visionen om att hålla fler företagsarrangemang över lag, vilket vi inte kunnat lyckas med om inte fler av sektionens kommittéer varit med och hjälpt till. Detta innebar också att vi uppfyllde visionen om att göra ArmIT mer synligt på sektionen och det ledde till att ett fullsatt ArmIT 22/23 kunde nomineras och röstas in vid sektionsmötet LP2 2022.

Vi har även uppfyllt visionen om att förbättra ArmIT's interna strukturer och infört ett långsiktigare tänk i kommittéens arbete med företagen. Vi har även fått in fler samarbetspartners och breddat utbudet av företag som visat upp sig på sektionen.